

ABSTRAK

CHRISTY ENDA ULINA BR GINTING. Akuntansi Perpajakan. Evaluasi Sistem Pengendalian Internal Menggunakan Metode Comprehensive Assessment Model (CAM) Pada PT.Realti Unggul Perkasa.

Pengendalian internal memiliki peran penting dalam menjaga keandalan laporan keuangan dan mencegah terjadinya kecurangan dalam proses bisnis, termasuk pada siklus penjualan. Penelitian ini bertujuan untuk mengevaluasi sistem pengendalian internal siklus penjualan dengan menggunakan metode Comprehensive Assessment Model (CAM). Metode CAM digunakan karena mampu memberikan penilaian yang terstruktur dan komprehensif terhadap desain sistem pengendalian internal. Hasil penelitian menunjukkan bahwa sistem pengendalian internal siklus penjualan pada PT.Realti Unggul Perkasa belum optimal. Beberapa kelemahan ditemukan seperti proses Pencatatan dan verifikasi masih dilakukan secara manual sehingga mengakibatkan keterlambatan dalam pencatatan kas dan meningkatkan risiko terjadinya kesalahan, serta ketepatan waktu dalam merespon kejadian negatif kurang efektif dan proses koreksi dilakukan setelah dampak risiko muncul sepenuhnya. Metode CAM terbukti menghasilkan evaluasi yang komprehensif terhadap desain sistem pengendalian serta menjadi dasar perbaikan untuk meningkatkan efektivitas sistem pengendalian siklus penjualan pada PT.Realti Unggul Perkasa.

Kata kunci : *Pengendalian Internal, Siklus Penjualan, Metode CAM, PT.Realti Unggul perkasa.*

ABSTRACK

CHRISTY ENDA ULINA BR GINTING. Tax Accounting. Evaluation of Internal Control System Using Comprehensive Assessment Model (CAM) Method at PT. Realti Unggul Perkasa.

Internal control plays a crucial role in maintaining the reliability of financial reports and preventing fraud in business processes, including the sales cycle. This study aims to evaluate the sales cycle internal control system using the Comprehensive Assessment Model (CAM) method. The CAM method was used because it provides a structured and comprehensive assessment of the internal control system design. The results indicate that the sales cycle internal control system at PT. Realti Unggul Perkasa is suboptimal. Several weaknesses were identified, including the manual recording and verification processes, resulting in delays in cash recording and increasing the risk of errors. Furthermore, the timely response to negative events was ineffective, with corrections being made only after the risk impact had fully emerged. The CAM method has been proven to yield a comprehensive evaluation of the control system design and serve as a basis for improvements to enhance the effectiveness of the sales cycle control system at PT. Realti Unggul Perkasa.

Keywords: *Internal Control, Sales Cycle, CAM Method, PT. Realti Unggul Perkasa.*