

LAMPIRAN



**Rekapitulasi Responden Kondisi Perusahaan saat ini
(Kuisisioner SWOT)**

Pertanyaan SWOT	Respdnen			Rata-rata
	R1	R2	R3	
Kekuatan (<i>Strenght</i>)				
Produk berkualitas	4	3	4	3,7
Lokasi dan tempat usaha strategis	3	3	4	3,3
memproduksi jamur dan baglog bibit jamur tiram.	3	4	4	3,7
komunikasi pemilik dan karyawan terjalin dengan baik	3	3	3	3
memiliki badan hukum	4	4	4	4
memiliki dan menjalin hubungan baik dengan pemasok	3	3	2	2,7
kelemahan (<i>weakness</i>)				
kapasitas produksi belum optimal	2	2	1	1,7
kemasan produk kurang menarik	1	2	1	1,3
promosi yang dilakukan masih sederhana	2	1	2	1,7
pencatatan keuangan masih sederhana	1	1	2	1,3
manajemen perusahaan konvensional	2	2	2	2
peluang (<i>opportunity</i>)				
Sistem informasi dan teknologi semakin berkembang.	4	4	3	3,6
Target pasar menengah keatas.	3	3	3	3
Loyalitas konsumen yang baik.	4	4	4	4
Tingkat kesadaran masyarakat terhadap kesehatan semakin tinggi.	3	4	3	3,3
Ancaman (<i>threats</i>)				
Pengaruh kondisi alam.	3	4	3	3,3
Peningkatan biaya produksi.	3	3	3	3
Munculnya pesaing baru.	4	4	3	3,7
Ancaman produk pendatang baru.	3	4	3	3,3

**Rekapitulasi Responden Kondisi Perusahaan saat ini
(Kuisisioner SWOT)**

Pertanyaan SWOT	Respnden			Rata-rata
	R1	R2	R3	
Kekuatan (<i>Strenght</i>)				
Produk berkualitas	4	3	4	3,7
Lokasi dan tempat usaha strategis	3	3	4	3,3
memproduksi jamur dan baglog bibit jamur tiram	3	4	4	3,7
komunikasi pemilik dan karyawan terjalin dengan baik	3	3	3	3
memiliki badan hukum	4	4	4	4
memiliki dan menjalin hubungan baik dengan pemasok	3	3	2	2,7
kelemahan (<i>weakness</i>)				
kapasitas produksi belum optimal	2	2	1	1,7
kemasan produk kurang menarik	1	2	1	1,3
promosi yang dilakukan masih sederhana	2	1	2	1,7
pencatatan keuangan masih sederhana	1	1	2	1,3
manajemen perusahaan konvensional	2	2	2	2
peluang (<i>opportunity</i>)				
Sistem informasi dan teknologi semakin berkembang.	4	4	3	3,6
Target pasar menengah keatas.	3	3	3	3
Loyalitas konsumen yang baik.	4	4	4	4
Tingkat kesadaran masyarakat terhadap kesehatan semakin tinggi.	3	4	3	3,3
Ancaman (<i>threats</i>)				
Pengaruh kondisi alam.	3	4	3	3,3
Peningkatan biaya produksi.	3	3	3	3
Munculnya pesaing baru.	4	4	3	3,7
Ancaman produk pendatang baru.	3	4	3	3,3

Lahan Budidaya Jamur Tiram



SURAT KETERANGAN

Saya yang bertanda tangan di bawah ini adalah pemilik UMKM Deli Agro Nusantara, menerangkan bahwa mahasiswi Program Studi Akuntansi Perpajakan Politeknik Wilmar Bisnis Indonesia:

Nama : Srinawaty Girsang

NIM : 1602020018

Benar-benar telah melakukan penelitian di UMKM Deli Agro Nusantara yang berlokasi di Jalan Hasyim Tahir Gang Amal III pekan Batang Kuis, Kecamatan Percut Sei Tuan, Deli Serdang, Sumatera Utara untuk menyusun skripsi dengan judul **Penerapan Business Model Canvas (BMC) melalui Analisis SWOT pada UMKM Deli Agro Nusantara.**

Demikian surat keterangan ini dibuat, agar dapat dipergunakan sebagaimana mestinya.

Medan, 13 November 2020

Pemilik UMKM Deli Agro
Nusantara

**CV. DELI AGRO
NUSANTARA**

Immanuel Saputra Purba