



**PENGARUH BIAYA PROMOSI PENJUALAN TERHADAP
PENJUALAN PAJERO SPORT DI PT SUMATERA
BERLIAN MOTORS MEDAN**

SKRIPSI

FRANSISCUS KOSASIH

1501010005

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PEMASARAN
POLITEKNIK WILMAR BISNIS INDONESIA
DELI SERDANG**

2018



**PENGARUH BIAYA PROMOSI PENJUALAN TERHADAP
PENJUALAN PAJERO SPORT DI PT SUMATERA
BERLIAN MOTORS MEDAN**

SKRIPSI

**Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Sarjana Terapan pada
Program Studi Manajemen Pemasaran Internasional di Politeknik Wilmar Bisnis
Indonesia**

FRANSISCUS KOSASIH

1501010005

**PROGRAM STUDI MANAJEMEN PEMASARAN
POLITEKNIK WILMAR BISNIS INDONESIA
DELI SERDANG**

2018

HALAMAN PERNYATAAN ORSINALITAS

Skripsi ini adalah hasil karya sendiri, belum pernah dipublikasikan oleh siapapun juga sebelumnya, dan semua sumber baik yang dikutip maupun dirujuk telah saya nyatakan dengan benar.

Deli Serdang, 22 Februari 2018



FranciscusKosasih

1501010005

HALAMAN PENGESAHAN

PENGARUH BIAYA PROMOSI PENJUALAN TERHADAP PENJUALAN PAJERO SPORT DI PT SUMATERA BERLIAN MOTORS MEDAN

Diajukan Oleh:

Nama : FransiscusKosasih
Nim :1501010005
ProgramStudi : Manajemen Pemasaran

Telah berhasil dipertahankan dihadapan Dewan Penguji dan diterima sebagai bagian persyaratan yang diperlukan untuk memperoleh gelar Sarjana Terapan Manajemen Pemasaran pada Program Studi Manajemen Pemasaran Politeknik Wilmar Bisnis Indonesia

DEWAN PENGUJI

Pembimbing :Binsar Sihombing, S.E., M.Si

Pendamping :Dany Perdana Sitompul, S.T., M.M

Penguji :Dany Perdana Sitompul, S.T., M.M

Diketahui dan Disahkan Oleh:

KetuaProgramStudi,
ManajemenPemasaran

Direktur,
Politeknik Wilmar BisnisIndonesia



Dany Perdana Sitompul,S.T., M.M
NIDN.0113018102



Aldon Marungkap HP Sinaga, SP, M.MA,
NIDN. 0714017101

Ditetapkandi :Deli Serdang

Tanggal :29 Maret2018

Kata Pengantar

Segala puji dan syukur kepada Tuhan Yang Maha Esa yang tiada henti peneliti panjatkan karena dengan pertolongan roh kudus dan kasih sayang-Nya sehingga peneliti dapat menyelesaikan skripsi yang berjudul “Pengaruh Biaya Promosi Penjualan Terhadap Penjualan Pajero Sport di PT Sumatera Berlian Motors Medan”. Adapun maksud dan tujuan dari penelitian ini adalah agar diperolehnya gelar D4 pada manajemen pemasaran di Politeknik Wilmar Bisnis Indonesia.

Peneliti menyadari kesulitan dan masalah yang timbul pada penelitian ini. Oleh sebab itu, pada penelitian ini sangat banyak pihak – pihak yang membantu dalam menyelesaikan skripsi ini dan peneliti mengucapkan terima kasih kepada pihak – pihak yang telah membantu dan berperan secara aktif dalam menyelesaikan skripsi ini, diantaranya:

1. Bapak Aldon Marungkap HP Sinaga, SP., M.MA, selaku Direktur dari Politeknik Wilmar Bisnis Indonesia.
2. Bapak Dany Perdana Sitompul, S.T., M.M,selaku Ketua Program Studi Manajemen Pemasaran Politeknik Wilmar Bisnis Indonesiadan juga sebagai Dosen Pendamping, yang telah membimbing selama penulisan skripsi.
3. Bapak Binsar Sihombing, S.E., M.Si selaku Dosen Pembimbing, yang telah memberikan nasihat, bimbingan, dan juga waktu selama penulisan skripsi.
4. Bapak Anthon Stevanus Tondo, S.E., M.B.A selaku Dosen Penguji, yang telah memberikan masukan serta kritikan kepada penulis.
5. Para dosen dan jajaran staff Politeknik Wilmar Bisnis Indonesia.
6. Bapak Supardi selaku supervisorbeserta rekan di PT Sumatera Berlian Motors Medan, yang telah memberikan izin dan dukungan demi lancarnya skripsi ini.

7. Sahabat dan rekan – rekan sesama angkatan I Politeknik Wilmar Bisnis Indonesia, yang telah memberikan semangat dan juga dorongan dalam menyelesaikan skripsi ini.
8. Rifana Emilia Siregar yang telah sabar dan menemani penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
9. Adik – adik kelas dari Politeknik Wilmar Bisnis Indonesia.
10. Bapak Martinus Kosasih dan Ibu Sylvia Bernadette selaku orang tua, serta seluruh anggota keluarga lainnya.

Akhir kata penulis mengucapkan terima kasih kepada seluruh pihak yang ikut serta membantu dalam menyelesaikan skripsi ini. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat kepada penulis sendiri dan secara umum bagi pembaca. Bagi semua pihak yang telah membantu menyelesaikan skripsi ini semoga amal dan kebaikan mendapatkan balasan yang berlimpah dari Tuhan Yang Maha Esa.

Medan, 22 Februari 2018

Penulis,

A handwritten signature in black ink, consisting of several overlapping loops and a long horizontal stroke extending to the right.

Fransiscus Kosasih

HALAMAN PERNYATAAN PERSETUJUAN

PUBLIKASI TUGAS AKHIR

Sebagai sivitas akademik Politeknik Wilmar Bisnis Indonesia, saya yang bertanda tangan dibawah ini:

Nama : Fransiscus Kosasih

NPM :1501010005

Program Studi : Manajemen Pemasaran

Jenis Karya : Skripsi

Demi pengembangan ilmu pengetahuan, menyetujui untuk memberikan kepada Politeknik Wilmar Bisnis Indonesia Bebas Royalti Noneksklusif (*Non-exclusive Royalty Free Right*) atas karya ilmiah saya yang berjudul:

Pengaruh Biaya Promosi Penjualan terhadap Penjualan Pajero Sport di PT Sumatera Berlian Motors Medan

Beserta perangkat yang ada (jika diperlukan). Dengan Hak Bebas Royalti Noneksklusif ini Politeknik Wilmar Bisnis Indonesia berhak menyimpan, mengalihmedia/formatkan, mengelola dalam bentuk pangkalan (*database*), merawat, dan mempublikasikan tugas akhir saya selama setiap mencantumkan nama saya sebagai penulis/pencipta dan sebagai pemilik Hak Cipta. Demikian pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya.

Deli Serdang, 22 Februari 2018

Yang Membuat Pernyataan



Fransiscus Kosasih